



Die Textation Group bündelt Kompetenz und Know-how für technische Schmaltextilien – mit JUMBO-Textil und vombaur, zwei anerkannten Experten für anspruchsvolle Hightech-Textilien. Der Wissenstransfer und die Effizienzvorteile in unserer Gruppe stärken ihre Kraft und ihre Möglichkeiten: für zukunftsweisende Lösungen – und Kunden auf der ganzen Welt. * Als Textation Group gestalten wir agil und dynamisch unsere Zukunft – indem wir flexibel auf die Anforderungen unserer Kunden, auf die Chancen unseres Markts und auf die Veränderungen unserer Umwelt reagieren. Und mit dem Ziel, als wegweisende Gruppe im Bereich technischer Textilien weiterzuwachsen: Mit Partnerschaften, Forschungskooperationen, Neugründungen und vielen weiteren Projekten wollen wir die Entwicklung der Gruppe – und unserer Branche – voranbringen.

Für unsere Unternehmensgruppe suchen wir eine*n

Leiter*in Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Werden Sie Teil einer international agierenden Gruppe. Mit insgesamt 160 Kolleg*innen. Gestalten Sie Zukunft – Ihre und unsere.

Mit spannenden Herausforderungen, vielfältigen Möglichkeiten und starken Perspektiven.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie leiten und unterstützen aktiv unser derzeit achtköpfiges Innendienst-Team an derzeit 2 Standorten.
- ★ Sie unterstützen unseren CSO.
- ★ Sie organisieren, stärken und verantworten die jeweiligen Vertriebsprojekte nach innen und außen im Zusammenspiel mit den jeweiligen Kundenverantwortlichen.
- ★ Sie verantworten die Liefer-Vertragsprüfung und deren Umsetzung mit unseren Kunden und Fachabteilungen.
- ★ Sie koordinieren Faktura, Zoll und weitere logistische Prozesse.
- Sie unterstützen unser Marketing mit Ihrer Kundenkenntnis und Vertriebsexpertise.
- Sie optimieren kontinuierlich Ihren Verantwortungsbereich sowie die Abläufe innerhalb und außerhalb der Abteilung unter Einbindung der IT-Entwicklung.
- So gestalten Sie unsere erfolgreich Unternehmensentwicklung aktiv mit.

Das bieten wir Ihnen:

- Verantwortungsvolle Aufgaben und viele Gestaltungsmöglichkeiten – zusammen mit einem starken Team
- ★ Ein attraktives Einkommen mit dynamischen Anteilen in einer zukunftsorientierten, familiär geprägten Unternehmensgruppe
- Ausgezeichnete Perspektiven für Ihre Zukunft mit individuellen Weiterbildungsund Entwicklungschancen
- ★ Ein modernes Arbeitsumfeld und angenehmes Betriebsklima
- Kostenlose Getränke und 3 x pro Woche kostenloses Mittagessen

Das bringen Sie mit:

- ★ Ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium und/oder eine kaufmännische Ausbildung mit mindestens 5 Jahren Berufserfahrung im Vertrieb
- ★ Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst – idealerweise in einer leitenden Funktion
- Fundierte juristische Kenntnisse insbesondere im Vertragswesen – und Erfahrung im Bereich Marketing
- Gute Kenntnisse betriebswirtschaftlicher KPIs sowie versierten Umgang mit Datenmaterial
- ★ Strategisches und analytisches Denkvermögen
- Konsequentes Agieren und eine lösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- ★ Sichere Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen und den gängigen IT-Anwendungen
- ★ Verhandlungssichere sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ★ Hohe Motivationskraft und die Fähigkeit, Mitarbeiter*innen individuell zu stärken und das Team aktiv weiterzuentwickeln

